



Communiqué de presse

Arras, le 23 janvier 2018

## 1<sup>ère</sup> remise des diplômes en commercialisation des céréales pour les techniciens-conseil de la coopérative Unéal

**Ce mardi 23 janvier a eu lieu la 1<sup>ère</sup> remise des diplômes à 43 techniciens-conseil de la coopérative Unéal qui ont suivi un cursus de formation en commercialisation des céréales. Cette certification unique en son genre a été mise en place par Unéal, en lien avec ses partenaires ISA Lille et Agritel. Cette démarche s'inscrit dans la stratégie de renforcement du conseil apporté par la coopérative et répond à un besoin des agriculteurs pour mieux comprendre l'évolution des marchés.**

Face à la volatilité des marchés, la sécurisation des prix des céréales est devenue un enjeu aussi fort que celui de la qualité. Cette volatilité constitue un risque majeur pour le revenu des exploitations agricoles. Aujourd'hui la production impose également une bonne maîtrise des ventes : à quel prix je vends, comment et quand ? Dans ce contexte, la coopérative Unéal a décidé d'anticiper ce besoin exprimé par ses adhérents producteurs de céréales. « Cette formation répond à plusieurs objectifs : faire un état des lieux des compétences des techniciens-conseil en matière de commercialisation des céréales, les faire monter en compétences en s'appuyant sur un référentiel commun en stratégie de commercialisation et enfin motiver les équipes à s'initier aux mécanismes des marchés à terme » explique Maurice Caillaud, Directeur céréales de la coopérative Unéal. « Cette démarche de certification sera créatrice de valeur pour les adhérents qui pourront bénéficier du meilleur conseil dans leur prise de décision de vente » complète-t-il.

Pour réussir ce projet, Unéal s'est appuyée sur le savoir-faire de l'ISA Lille et de la société Agritel spécialisée dans la gestion des risques des marchés agricoles. Agritel apporte son savoir-faire et fournit les connaissances et outils d'analyse pour construire des stratégies de commercialisation. L'ISA Lille accompagne la coopérative dans l'apprentissage pédagogique et l'évaluation des connaissances.

Cette collaboration entre une coopérative, un acteur académique et un cabinet d'expertise marchés a permis d'aboutir à la réalisation d'un référentiel de compétences en « achat de collecte ». Ce dernier a pour objectif de définir le champs des connaissances et compétences à acquérir par les techniciens-conseil Unéal pour obtenir une certification.

La formation délivrée se décompose en deux niveaux : une certification de niveau 1 « théorique » basée sur un enseignement de 6 jours de janvier à mai. Cette 1<sup>ère</sup> étape est validée par une évaluation sous forme de QCM. Une certification de niveau 2 « pratique » en novembre cloture la formation avec la remise d'un rapport et une soutenance devant un jury d'experts issus de l'ISA Lille et Agritel. Pour actualiser régulièrement leurs connaissances, une formation de mise à jour sera proposée chaque année. Une dernière équipe avec 16 nouveaux techniciens-conseil démarre dans les prochains jours.

Cette nouvelle certification est une réponse apportée par la coopérative aux enjeux posés par les marchés pour soutenir le revenu de ses adhérents mais aussi à l'évolution des métiers et des compétences internes pour préparer l'avenir.

## **A propos d'Unéal**

*La coopérative Unéal rassemble plus de 6000 adhérents de la région Hauts-de-France autour d'une mission commune : promouvoir une agriculture responsable et moderne pour renforcer l'excellence de l'agriculture régionale.*

*5<sup>e</sup> coopérative céréalière française, Unéal dispose d'un savoir-faire reconnu dans la valorisation des céréales et dans la qualité de la relation de proximité qu'elle entretient avec les agriculteurs de la région. Elle garantit une production de qualité et en quantité afin de répondre aux enjeux alimentaires mondiaux tout en veillant à améliorer le revenu de ses adhérents dans la durée.*

*Maison mère du groupe Advitam, acteur économique majeur en région Hauts-de-France, Unéal accompagne ses adhérents dans l'évolution de leur métier grâce à une offre de produits et services innovants, différenciants et à forte valeur ajoutée en production végétale et animale.*

## **A propos d'Agritel**

*Agritel est une société experte en stratégies des marchés agricoles et agro-industriels. Indépendante vis-à-vis du marché et de ses intervenants, Agritel fournit les outils les connaissances et le savoir-faire utilisés dans le monde des matières premières agricoles en termes de gestion des risques et de couverture pour accompagner chaque acteur de la filière. Afin de répondre au mieux aux attentes de ses clients, le groupe Agritel s'est doté d'une équipe dédiée à l'innovation technologique et au développement d'outils d'aide à la décision. Créée en 2001 par Michel Portier, Agritel décline aujourd'hui son expertise autour de quatre activités : la formation, l'information, le conseil et la prospective. La société est basée en France, en Ukraine et se développe fortement en Europe.*

## **A propos de l'ISA Lille**

*Créé en 1963, l'ISA Lille propose une gamme de formations (Ingénieur pour la Terre, licences, masters) et des activités de recherche et de conseil aux entreprises, dans les secteurs du vivant : l'agriculture, l'agroalimentaire, l'environnement et le paysage. Les trois grandes écoles d'ingénieur HEI, ISA Lille et ISEN Lille sont regroupées en association unique, baptisée Yncréa Hauts-de-France. Elle constitue ainsi l'un des premiers pôles d'enseignement supérieur associatif privé d'Europe à but non lucratif. En complément des activités de chaque école qui conserve et développe sa marque et ses diplômes, Yncréa Hauts-de-France permet de conduire - pour les étudiants et pour les entreprises - des projets collectifs, autour notamment de l'innovation et de la transdisciplinarité. Chiffres clés Yncréa Hauts-de-France : 4 000 étudiants / 25 000 diplômés / 3 diplômes d'ingénieur / 400 salariés permanents / 23 laboratoires de recherche (dont 4 avec le CNRS).*

## **Contact presse**

Agence RP carrées

[elise.demaret@rp-carrees.com](mailto:elise.demaret@rp-carrees.com)

06 04 78 53 37